



Bachelor

Commerce & Distribution

Le Bachelor Commerce et Distribution apporte de solides connaissances à la fois techniques, opérationnelles et relationnelles pour permettre à ses détenteurs de développer les compétences nécessaires au pilotage du point de vente et à la gestion des équipes .

L'univers du retail est en pleine mutation : essor du bio, du drive, de la logistique optimisée, de la mise en place des caisses automatiques ou des magasins sans caisse. Tous ces changements sont au coeur des enjeux des enseignes qui cherchent à se démarquer afin de fidéliser leurs clients, au travers de stratégies omnicanales.

Vos futures compétences

- Assurer la gestion administrative et financière du rayon
- Prendre part au recrutement des membres de l'équipe
- Négocier les objectifs de vente avec sa hiérarchie
- Rapporter les résultats
- Encadrer et animer des équipes
- Optimiser les ventes des linéaires, pour un fournisseur

- Développer les ventes d'un secteur
- Assurer la mise en avant marketing et physique des produits
- Connaître les principes de distribution et de gestion d'un rayon

Votre futur métier

- Manager de secteur
- Responsable de point de vente
- Merchandiser

Votre Bachelor Commerce & Distribution avec l'ISME



25

élèves / classe maximum



+50%

taux de poursuite d'études 2023



89%

taux d'embauche 2023

Au programme

Stratégie marketing et commerciale des distributeurs

- Veille et analyse concurrentielle
- Segmentation de marché
- Stratégie marketing
- Évolution du comportement consommateur
- Analyse des bases de données

Plan d'action opérationnel marketing et commercial

- Gestion de la relation client
- Rentabilité du point de vente

- Gestion de projet CRM
- Droit du marketing, de la consommation et de la communication
- RGPD

Développement commercial omnicanal

- Stratégie e-business
- Stratégie de marque
- Prospection et fidélisation
- Merchandising on /off line

Les + des Bachelors ISME



Le Kit CARE

vous accompagne dans la recherche de votre alternance.



Notre coaching personnalisé

facilite votre intégration en entreprise et la réalisation des missions.



Le dispositif d'orientation professionnelle

pour identifier la formation adaptée à vos compétences et votre personnalité.



Et ensuite ?

Vous souhaitez poursuivre vos études pour obtenir des responsabilités plus importantes ?
Admission directe en 1^{ère} année du Mastère

- 1 Responsable du Développement
- 2 Responsable des ventes

Admission

- Étude de votre dossier, tests en ligne et entretien de motivation
- Recherche d'une entreprise d'accueil en alternance ou en stage (soutien du dispositif CARE - Coaching et Accompagnement à la Recherche d'Entreprise)
- Formation accessible aux personnes en situation de handicap.

Rythme

En alternance

- 2 semaines entreprise / 1 semaine école

En initial

- stage obligatoire 80 jours min.

Coût

En alternance

- gratuit pour l'étudiant

En initial

- pas de frais de dossier
- pas de frais d'admission
- retrouvez les informations supplémentaires sur notre site

Diplôme

Certification professionnelle de niveau 6
« Responsable commerce retail »

(NSF 312- RNCP n°37787) - Enregistré au RNCP par décision de France Compétences du 19-07-2023

Délivré par ASCENCIA PARIS LA DEFENSE

Je candidate en ligne

